www.vallero.be



# Dix idées

## pour vendre son miel

Certaines régions ont bénéficié cette année de récoltes exceptionnelles. Quel plaisir pour l'apiculteur! Mais maintenant, il va falloir vendre tout cela. Pour vous v aider, nous vous proposons dix idées.

### GROUPEMENTS D'ACHAT EN COMMUN

S'il y a des GAC (Groupements d'achat en commun) ou GAS (Groupements d'achats solidaires) dans votre région, rencontrez-les. Ils sont à la recherche de producteurs artisanaux locaux et viennent même parfois proposer de vous aider. Montrez-leur vos installations, allez vous montrer lors d'une de leurs réunions pour qu'ils mettent une tête sur votre miel.

### **POLLINISATION**

Si vous mettez vos ruches en pollinisation chez un arboriculteur, renseignez-vous pour voir s'il n'a pas un petit magasin où il vend ses fruits, jus de pommes... Pourquoi ne pas vendre aussi le miel que les abeilles ont récolté chez lui ?



#### PANIER TERROIR

Allez à la rencontre de vos édiles communaux et proposez-leur d'offrir lors des visites officielles un panier de produits du terroir (avec notamment votre miel, bien sûr).

désargenté souhaitant participer au voyage scolaire de sa classe : proposez-lui de vendre votre miel à ses amis

#### MARCHÉS

Vous pouvez bien sûr être présent sur le marché. Mais si vous faites affaire avec un commerçant qui fait les marchés, vous serez de ce fait présent sur tous ses marchés.



#### MARCHE ADEPS

Adeps. Après une bonne journée de marche dans la nature, pourquoi ne pas rentrer chez soi avec un bon pot de miel?

#### **PROMIEL**

Pourquoi ne pas se faire membre de Promiel ? Vous pouvez bénéficier ainsi d'une belle présentation de vos miels. du seul label de qualité en Belgique. Vous pouvez proposer votre miel aux autres membres qui n'auraient pas assez de miel.





#### COMMERCES

Vous pouvez bien sûr vendre auprès de commerces locaux, mais avez-vous pensé aussi à ceux qui vendent leurs fraises, leurs cerises au bord de la route?

#### FÊTE DE LA POMME, DE LA CERISE, DES POTIRONS

Des fêtes sont organisées dans nos régions : fête de la Pomme, fête des Potirons. Le public qui y va est souvent attiré par des produits naturels : notre place se trouve aussi là.



#### CADEAUX DE FIN D'ANNÉE

Beaucoup d'entreprises ne font pas preuve d'imagination auprès de leur clients: on voit trop souvent la bouteille de vin comme cadeau de fin d'année. Pourquoi ne pas aller voir les

Mots clés : commercialisation,